



Christopher Thum Lioba Werth

# Geschäftssessen

gesellig und souverän

Psychologie konkret



Spektrum  
AKADEMISCHER VERLAG

erschienen: 2006  
132 Seiten, ISBN 978-3827417008

## >>> REZENSIONEN

**Praxisnah und überzeugend. Dieses Buch ist so konkret wie es der Buchreihentitel verspricht. Ich bin gespannt auf die nächsten Erscheinungen/Bücher.**

*Antje Kückemanns, Personalentwicklung, Fraunhofer Gesellschaft, München*

**Dieser informative und unterhaltsame Ratgeber aus der Reihe Psychologie konkret gibt wichtige Informationen und viele praktische Tipps dazu, wie man den Erfolg eines Geschäftstermins im Restaurant sicherstellen und dem Ganzen gelassen entgegensehen kann. Wer die Ratschläge der Autoren Christopher Thum und Prof. Dr. Lioba Werth berücksichtigt, kann eigentlich nichts mehr falsch machen.**

*FRIZZ Das Magazin Würzburg und Umgebung*

**Geschäfte werden nicht im Büro gemacht, sondern im Restaurant. Lioba Werth und Christopher Thum geht es daher weniger um die Etikette, als vielmehr um das Wohlfühl, das Sie dem Partner vermitteln.**

*VDI nachrichten*

**Das Autorenteam, Psychologieprofessorin und Restaurantfachmann, widmet dem Thema Geschäftsessen einen eigenen Ratgeber und behandelt das Thema entsprechend umfassend. (...) Die Autoren besprechen das Thema praxisnah in einem angenehmen und flüssig lesbaren Stil und berücksichtigen auch Details und ausgefallene Fragestellungen. (...) So bleibt nach der Lektüre des gelungenen Ratgebers im Kompaktformat wirklich keine Frage zum Thema Geschäftsessen offen.**

*ekz-Informationsdienst*

**Für ein erfolgreiches Geschäftsessen sollten Sie wissen, welches Verhalten von ihnen erwartet wird. Dieser Ratgeber hilft von der Menüplanung über die Begrüßung bis zum Umgang mit Missgeschicken.**

*B.Z. am Sonntag*

**Ein Geschäftsessen mit seinen Regeln und Tücken sollte nach der Lektüre dieses Buches kein Problem mehr darstellen.**

*Passauer Neue Presse*

**Dieser literarische "Leckerbissen" bietet eine unterhaltsame und übersichtliche Lektüre zum Thema "Business Dinner". Es führt - für jeden verständlich und leicht bekömmlich geschrieben - perfekt durch ein virtuelles "dinner to success & for fun". Nach der Lektüre kann wirklich nichts mehr schiefgehen, denn es ist an alle Eventualitäten gedacht - vom Scheitel bis zur Sohle, vom Aperitif bis zum Dessert. Auch Missgeschicken, wie beispielsweise dem Rotwein auf des Nachbarn Kostüm, fühlt man sich nun gewachsen, denn auch hierfür bieten die Autoren eine galante Lösung an. Fazit: "Knigge ist out - Werth & Thum ist in!"**

*2006 Amazon-Rezension*

**Da liest man einen Knigge nach dem anderen um festzustellen, dass alle gleich sind und offenbar von einander abschreiben.**

**Nicht so bei diesem Ratgeber. Interessante Situationsbeschreibungen mit Lösungen und Verhaltensweisen die psychologisch fundiert sind und vor allem praxisnah. Es ist nicht wie das typische Sachbuch geschrieben, sondern unterhaltsam und amüsant. Man findet sich in den beschriebenen Situationen wieder und erkennt die beschriebene Vorgehensweise als beste von vielen Möglichkeiten. Den Autoren an dieser Stelle ein Dank!**

*2008 Amazon-Rezension*

## >>> INHALT

So wird das nächste Geschäftsessen ein voller Erfolg! Es naht ein wichtiger Geschäftstermin – im Restaurant. Wie kann der Erfolg dieses Treffens sichergestellt werden und man dem ganzen gelassen entgegensehen? Vom Verhalten bei der Begrüßung bis hin zur Verabschiedung werden in diesem neuen Ratgeber konkrete Vorgehensweisen und Ihre Wirkung erklärt. Etikette ist dabei kein Selbstzweck, sondern eher eine Methode, mit der Sie in vielen unausgesprochenen Botschaften signalisieren können, dass und wie Sie auch außerhalb der Büroumgebung mit anderen Menschen umgehen. Ihre vorausschauende Planung sowie Ihr Verhalten als Gastgeber erleichtern nicht nur den Ablauf, sondern drücken auch die Wichtigkeit und die Wertschätzung aus, die Sie den Gästen entgegenbringen. Auch als Gast sollten Sie um Ihre Möglichkeiten wissen, wie Sie durch Ihr Verhalten maßgeblich zum Gelingen des Geschäftsessens beitragen können. Entdecken und nutzen Sie das Potential!